

### Cuadro 3.1. Algunos factores de crisis, ruptura o deterioro de las negociaciones de paz en 2004

#### Factores muy presentes

- Problemas de confianza con los **organismos o personas mediadoras**
- Incapacidad de superar la **desconfianza** entre las partes
- Problemas de **seguridad** para llevar a cabo la negociación
- Violaciones al **alto el fuego**
- Divisiones y **luchas internas** en los grupos armados
- Desacuerdo sobre el **formato del proceso** negociador o sobre el procedimiento a seguir
- Diferencias sobre la **agenda** a discutir o respecto a la interpretación de la misma

#### Factores bastante presentes

- **Fase exploratoria** insuficiente o deficiente
- Problemas para que las **FFAA** cumplan con lo acordado o sobre su estatus
- Negativa a ceder en **aspectos substantivos**
- Incapacidad para salir del **marco convencional** y buscar **nuevas alternativas o posibilidades**
- Negativa a realizar **cambios estructurales**
- Desacuerdo sobre la **naturaleza del conflicto** o sobre la forma de denominarlo
- Dificultades para el **desarme**, la desmovilización, el acantonamiento, o la reintegración
- Presencia de **crisis humanitarias**
- Negativa a la **participación de terceros**
- Presencia o **apoyo negativo de terceros**
- Discrepancias en el **reparto del poder político**
- Problemas dentro de los **equipos negociadores**
- **Comercio de armas** y rearme
- **Narcotráfico** o lucha por el **control de los recursos naturales**
- **Impunidad**
- **Asesinatos selectivos**
- **Represión** gubernamental
- **Ausencia de una política de paz de Estado** o con continuidad
- **Paramilitarismo**
- **No reconocimiento** de alguna de las partes como interlocutora válida
- Gestión sobre grupos calificados como **terroristas**

#### Otros factores presentes

- Violación masiva de los **derechos humanos**
- Presencia de elementos **saboteadores (spoilers)** y falta de control sobre el propio grupo
- **Marginación de la sociedad civil** y de los grupos no armados
- **Marginación de regiones y municipios** en procesos con dimensiones subestatales
- **Presiones militares o económicas externas**
- Presencia de **nuevos actores**
- **Cambios en la agenda** inicial
- **Incumplimiento de acuerdos anteriores**
- **Consultas insuficientes**
- **Falta de apoyo económico**
- Dificultades derivadas de la **negociación simultánea con otros grupos armados**
- Instrumentalización de las **negociaciones con grupos paramilitares**